「ITリテラシー向上支援セミナー」

インターネットショップの活用による

販路開拓也ミナー

本セミナーでは、様々なソーシャルメディアの特徴や違いを解説しながら、販売促進に期待できるインターネットショップを学んでいただきます。

お客様を理解することを基礎に、告知、集客やお得意様との長いお付き合いのコツを学び、 インターネットショップを活用して、売上アップの方法を身に付ける事ができます。 この機会に是非、ご参加ください。



●講師紹介●

(有)インテリシ゛ェントハ゜ーク 代表取締役

あらぞえ み ほ **荒添 美穂** 氏

<プロフィール>

九州大学経済学部出身。

システムハウス、公認会計士事務所での SE、PM システム監査勤務を経て 1991 年に会社設立。 セパレートコンサルの限界を超えるコンサルタン トの育成や WEB コンサルティング、WEB サイト 構築・制作・保守を行い、90%以上が売上 3 倍 以上を実現

開催日時

平成28年 **2**月 **3**日(水) 13:30~15:30

会 場

鳥栖商工会議所 2階研修室

受 講 料

無料 (会員・非会員問いません)

定 員

30名

主 催

鳥栖商工会議所

- ■お問合せ TEL (0942)83-3121 FAX 83-8888
- ■申込書に記載の上、FAXにてお申込下さい。

1. 環境を知る。お客様を知る。

ネットを取り巻く環境の変化とお客様の 行動の特長、検索エンジンの変化などを 理解します。

2. 知っていただく。喜んでいただく。

検索エンジン対策やモバイル活用で集客 対策を行います。サイト内でのお客様の 行動を知り、情報提供の方法を探ります。

3. つながる、探す。改善する。

お客様と長くお付き合い頂くための繋がり方を考えます。

顧客管理やシステムの連携について説明 をし、今後の改善策と展開策を考えます。

受	講	申	込	書	

平成 年 月 日

企 業 所在地	₸	フリカ・ナ	
		企業名	
	TEL:	業種	
	FAX:		
フリカ・ナ		フリカ・ナ	
受講者		受講者	

本セミナーは、中小企業庁の「中小企業・小規模事業者情報プラットフォーム活用支援事業」の 一環として開催します。当該情報は日本商工会議所に提出します。記載いただいた個人情報は、情 報提供やアンケート調査等のご案内に利用させていただく場合があります。