

実店舗からネットショップまで

スタートアップ街
北九州
KITAKYUSHU for STARTUPS !!

売上アップ 効果が高く 個別サポート のある

事業者向け

人気支援メニュー合同説明会

北九州市が実施する、事業者向けセミナーなどの支援メニューのうち、座学に終わらない個別のサポートがあり、本当に売上アップの効果が高いものを厳選して、過去の受講生や講師などによる、具体的な受講後の効果や支援内容に関する説明会を開催します！
(各支援メニューの活用募集は、別途案内予定)

10年を超える実績で売上アップ企業続出！ 5日間で学ぶ

ネットショップ売上アップ塾



第1部

- ◆売上アップ企業続出のため、今年で11年目の人気セミナー
- ◆セミナーの途中で困ったら、訪問等の個別サポートもOK
- ◆実店舗につなげるネットショップ活用術
- ◆SNSを活用して、ターゲットを絞った低予算かつ効果的な広報を伝授



平均対前年比売上120%※の支援メニューin 北九州

訪問サポート！実践繁盛店づくり

第2部

- ◆店舗に訪問して実際の改善を行い、集客や売上アップを実践的にサポート
- ◆地域における集客の核となるような繁盛店づくりをサポート
- ◆類似の支援事業を受けた店舗の平均対前年比売上120%※
- ◆折尾での具体的かつ身近な成功事例をご紹介

※(株)全国商店街支援センター「平成26年度繁盛店づくり事業成果報告書」より



飲食店の成功事例、ぐるなびがこっそり教えます！

繁盛するための飲食店の取り組み

第3部

- ◆数々の繁盛店をみてきた、ぐるなびの取り組み
- ◆包括連携協定やパートナー企業との協働からみえてきた繁盛の法則
- ◆実は増え続けている外国人客との上手な付き合い方を伝授
- ◆飲食繁盛店を増やし続ける、今後の展開・取り組み



日 時：平成28年8月26日（金）14時～16時



会 場：北九州国際会議場 3階 32会議室（小倉北区浅野3丁目9-30）



定 員：約80名 予約優先（8/22〆）【空席がある場合当日参加可】



参 加 料：無料

主催：北九州市 共催：(公財)北九州産業学術推進機構 後援：北九州商工会議所

問い合わせ：北九州市産業経済局商業・サービス産業政策課（担当：山田・吉川）TEL：093-582-2050



第1部 ネットショップ売上アップ塾

講師



株式会社 カトレア 専務取締役 田中 貴士

大学卒業後、大手百貨店に7年間勤務後、帰北。

上質なバッグや革小物を取り扱う、家業の(株)カトレアへ入社。

売上が伸び悩んでいる平成19年、第1期生として、「ネットショップ売上アップ塾」受講。

ネットを取り巻く環境の変化の早さに、ネットショップは一時期売上が落ち込むものの、現在、回復中。

実店舗に重きを置いている中、ネットショップとの付き合い方に関して、現状をお話いただきます。

環境と共に歩んで40年

◎有限会社 タイシン九州 代表取締役 月見 政仁

平成20年に第2期生として「ネットショップ売上アップ塾」受講。

翌年、受講生による自主研究グループ「EC北九州」を立ち上げ、

継続した自社サイトの改善をつづけることで、現在も売上アップ中。

セミナー受講から売上アップに至った秘訣をお話いただきます。

第2部 訪問サポート！実践繁盛店づくり

中小企業診断士 岩崎 美紀

北九州市立北九州大学商学部経済学科卒業後、独立系経営コンサルティング会社や販売促進会社等を経て、中小企業診断士事務所を開業。

(株)全国商店街支援センターの支援パートナーとして、全国の繁盛店づくり支援に従事。

平成26年度における、平均対前年比売上120%の達成に大きく貢献。

折尾での成功事例も含め、全国で実施している、繁盛店づくりの内容と効果をお話いただきます。

第3部 繁盛するための飲食店の取り組み

ぐるなび 福岡営業所 所長 梶井 潤

新潟県出身、ぐるなび東京本社にて経験を経て、福岡営業所のリーダーとして邁進中。

福岡の市場を盛り上げるべく、様々なパートナーと手を組み、

現在福岡県の食の魅力を発信し続けている。

北九州市で11月に開催される「第2回 One Health（ワンヘルス）に関する国際会議」に向け、外国人受入環境整備セミナーを行うにあたり、取り組み事例をお話いただきます。

予約申込書

※申込期限 平成28年8月22日（月）

※席に空きがある場合、当日参加可

フリガナ		フリガナ	
会社名 (屋号)		受講者	
※創業予定の方は「創業予定」とご記入ください。			
所在地		TEL	
		FAX	
E-mail			

◆興味のあるプログラムの番号に○をつけてください。

1. ネットショップ売上アップ塾 2. 訪問サポート！実践繁盛店づくり 3. 繁盛するための飲食店の取り組み

◆本説明会を知ったきっかけの番号に○をつけてください。

1. 市政だより 2. 北商NEWS 3. 窓口チラシ（入手場所： ） 4. 市ホームページ

5. 支援センターのホームページやメールマガジン 6. フェイスブック 7. 知人からの紹介

8. その他（ ）

申込先 ◆郵送：北九州市小倉北区城内 1-1 産業経済局商業・サービス産業政策課（山田・吉川）

◆FAX：093-591-2566 ◆E-mail：san-shougyou-service@city.kitakyushu.lg.jp

※申込時にいただきました個人情報等は、本事業の実施・運営ならびに、北九州市が実施する今後の活動の

案内以外の目的で利用することはありません。

北九州市印刷物登録番号 第1613027D 号